



# **LIBRO BLANCO BANANACOIN**

**Expansión de la Producción de bananas en LAOS  
(Provincia Vientian, Lao PDR)  
Con la ayuda de la venta de tokens**

## UBICACIÓN DE LAOS



Tiene frontera con: Tailandia, Birmania, Camboya, Vietnam y al norte con China



## Tabla de Contenido

INTRODUCCIÓN	3
DESCRIPCIÓN GENERAL DEL PROYECTO	4
DESCRIPCIÓN DE LA INDUSTRIA	7
Análisis de las dinámicas de la industria	7
OBJETIVOS DE MERCADO	8
COMPETENCIA	9
DESCRIPCIÓN DEL PROYECTO 10	10
EQUIPO Y EXPERIENCIA	11
“Lady Finger”, Nuestra Variedad de banana . Detalles del cultivo	12
Estrategia de desarrollo de proyectos	14
Evaluación de riesgo del proyecto	15
Ventajas tecnológicas y económicas	16
JUSTIFICACIÓN FINANCIERA	18
RECAUDACIÓN DE FONDOS	20
¿Por qué participar en el proyecto BananaCoin?	21
FONDOS	22
LAS PRINCIPALES CARACTERÍSTICAS DEL PROYECTO BananaCoin	22
LISTADO DE FUENTES	23

## INTRODUCCIÓN

El Proyecto Bananacoin fue establecido por un grupo de profesionales con más de 3 años de experiencia en la producción de banano en Laos, logrando armar un equipo con expertos en desarrollo de software y abogados profesionales, con el fin de aprovechar la tecnología blockchain para abordar objetivos comerciales reales.

El objetivo estratégico del proyecto es una modificación central de las relaciones comerciales y de exportación de la producción y entrega de plátanos.

Los iniciadores del proyecto se han marcado un objetivo: descentralizar el proceso de expansión comercial y llevarlo más allá del marco de las asociaciones tradicionales.

El Proyecto Bananacoin facilitará el reconocimiento más amplio de la tecnología blockchain en el mercado de productos básicos, formando una estrecha conexión con las comunidades de blockchain: Bitcoin, Ethereum, WAVES y otros.

**Bananacoin creará tokens utilizando blockchain (Ethereum), y se emitirán tokens basados en el precio de exportación de 1 kilogramo de plátanos.**

## DESCRIPCIÓN GENERAL DEL PROYECTO

**Bananacoin** es un proyecto de blockchain cuyo objetivo es lograr una modificación fundamental de la industria mundial de producción bananera, similar a cómo *Uber* ha revolucionado la industria del taxi o cómo *Upwork* ha llevado el trabajo independiente a un nuevo nivel. En resumen, los iniciadores del proyecto crean procesos en la producción de banana orgánico a través de la implementación de un elemento económico en las relaciones de exportación del producto.

**Bananacoin** está utilizando el modelo de crowdfunding TGE probado, permitiendo a los patrocinadores invertir en la expansión de la producción de bananas y convertirse en titulares de los tokens (BCO) de Bananacoin, que pueden intercambiarse después del lanzamiento del proyecto para bienes o fondos y se espera que dupliquen su valor en **18 meses**. Después de la realización del proyecto, los tokens de Bananacoin serán intercambiables por una cierta cantidad de bananas **Lady Finger** o una compensación monetaria equivalente.

Debido a que el token está respaldado por el valor de mercado de 1 kilogramo de plátanos, los participantes pueden estar seguros del éxito del proyecto, ya que la demanda de bananas es constante. Además, las bananas Lady Finger están consideradas una de las mejores variedades de banano, y las tecnologías amigables con el medio ambiente utilizadas en nuestro proyecto aseguran que el bien seguirá siendo una inversión atractiva y que su precio crecerá constantemente.



- **UN GIRO EN EL PROYECTO**

El iniciador del proyecto planea expandir la producción bananera en la provincia de Vientián de (Laos) aumentando el área de producción. Nuestro objetivo es ampliar el territorio de la plantación de 100 a 360 hectáreas.<sup>3</sup>



- **EL OBJETIVO DEL PROYECTO**

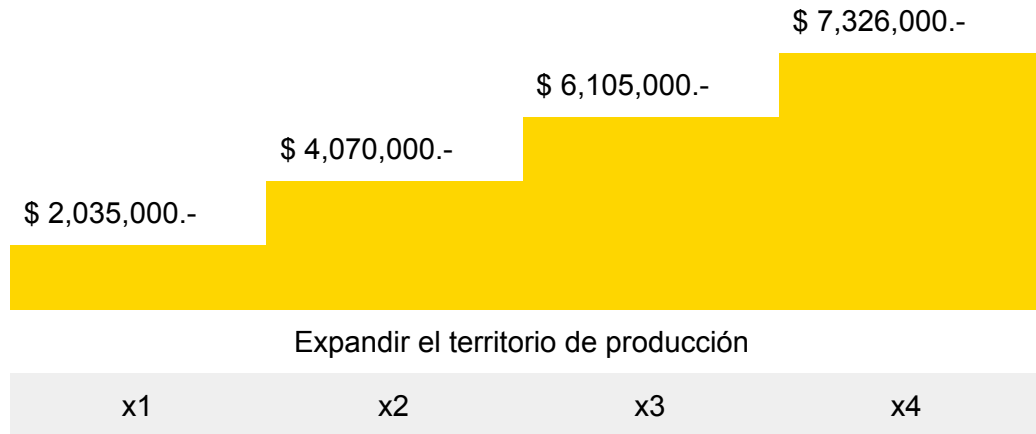
Es garantizar un crecimiento de más del 360% en las ventas de productos en el mercado chino a través de la expansión de las áreas de producción.

- **OBJETIVOS CLAVES DEL PROYECTO**

Para lograr este objetivo, el iniciador del proyecto planea implementar las siguientes iniciativas estratégicas:

Emisión y venta del token Bananacoin, con un valor nominal de 0.5 USD (precio nominal de 1 token), vinculado al valor de mercado de un kilogramo de plátano;	La compra de más hectáreas para la producción de banano (cultivo) utilizando los fondos recibidos, y su preparación para el ciclo de producción (18 meses);
Cosecha y venta de plátanos cultivados en la nueva plantación;	Poner tokens Bananacoin en circulación a nivel global;
Cambio de tokens por bienes o compensación monetaria equivalente;	En el mediano plazo, nuestro equipo planea aumentar el área de producción a 1,000 hectáreas y enviar el proyecto a uno de los fondos agrícolas asiáticos.

- **FONDOS ESTIMADOS REQUERIDOS POR EL PROYECTO BANANACOIN**



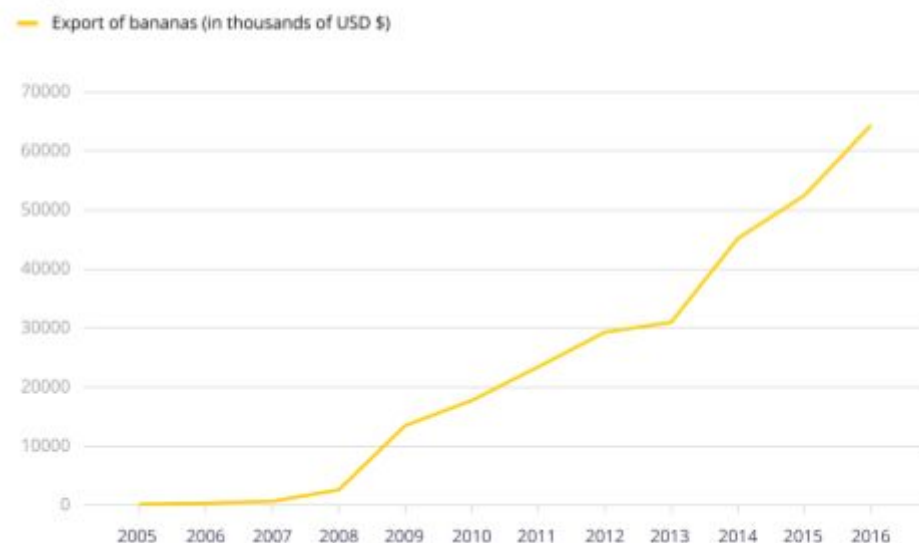
## DESCRIPCIÓN DE LA INDUSTRIA

### Análisis de las dinámicas de la industria

Según la Organización de las Naciones Unidas para la Alimentación y la Agricultura (FAO), la producción comercial en Laos comenzó en 2005, con la apertura de una plantación de banano en la provincia de Luang Namtha. En 2014, la cantidad total de tierra asignada al cultivo del banano aumentó a 22,920 hectáreas.

En 2016, la cantidad de toneladas de banano exportado aumentó casi el doble. Según la FAO, mientras se producen plátanos en todas las regiones de Laos, la mayor parte de la producción tiene lugar en la región central (52%) y en la región sur (31%) de Laos. El menor número de productores se encuentra en la región norte de Laos (17,2%).

### Export of bananas in Laos





## OBJETIVOS DE MERCADO

---

Según el último informe del Ministerio de Industria y Comercio de Laos, los dos principales mercados de exportación de bienes son *China* y *Tailandia*. La exportación de plátanos producidos en Laos a China ha aumentado rápidamente, y gran parte de las exportaciones que antes se destinaban a Tailandia ahora se venden a China. La exportación de banana a China aumentó del 42% del volumen total de las exportaciones de banana en 2011-2012 al 88% en 2014-2015 y continuará creciendo.

Esta expansión está relacionada con la firma de un acuerdo entre **Laos y China en el año 2012**, que abarca el tema de la exportación de banano a China y regula las cuestiones de los procedimientos aduaneros, el control de calidad y la seguridad de este producto. Los principales competidores son Camboya, Vietnam y Myanmar, mientras que el mercado objetivo se concentra en China y Tailandia. Esto se explica por las condiciones climáticas de estos países.



Pic. 1  
Target market

## COMPETENCIA

---

Los primeros plantadores de bananas aparecieron en Laos en 2005. Hoy en día, los plátanos son el principal producto de exportación del país. En términos de ventaja de inversión, el principal competidor es *China*, que está invirtiendo en el descubrimiento y desarrollo de plantaciones de banana en Laos.

Sin embargo, las autoridades de la provincia norteña de **Lao Bokeo** han suspendido las actividades de 18 plantaciones de plátanos respaldadas por China tras descubrir violaciones de las normas de seguridad relativas al uso de productos químicos agrícolas. El competidor clave es *Vietnam*. El Ministerio de Agricultura y Desarrollo Rural de Vietnam indica que Vietnam produce alrededor de 1,4 millones de toneladas de plátanos por año, y una gran parte de las exportaciones se destina al mercado chino.

Sin embargo, de hecho, la cantidad de plátanos provenientes de Vietnam es la más baja, debido a la presencia de una gran cantidad de elementos químicos en el suelo (*las consecuencias de la guerra estadounidense-vietnamita de 1965-1973*). Los productores camboyanos también son competidores potenciales. China, en particular, tiene previsto aumentar la importación de productos agrícolas de Camboya de conformidad con el Protocolo sobre seguridad e higiene de los alimentos firmado en 2014.

## DESCRIPCIÓN DEL PROYECTO

### EQUIPO Y EXPERIENCIA

La empresa iniciadora del proyecto ha establecido con éxito un ciclo de producción de plátanos en un área de 100 hectáreas. El equipo del Proyecto **Bananacoin** está formado por personas de ideas afines con una destacada experiencia en el desarrollo comercial exitoso.

Nuestra compañía tiene conexiones bien establecidas en todos los campos comerciales, desde la producción hasta las ventas. Estamos listos para responder consultas y discutir el trabajo actual:



**Oleg Dobrovolsky**

socio fundador

Oleg, es un emprendedor y filántropo ruso. Ha estado desarrollando el complejo agroindustrial en la República Democrática Popular Lao durante más de 3 años. Es responsable de la interacción de todos los departamentos del negocio en funcionamiento y está 100% involucrado en el proyecto.



**Alexander Bychkov**

socio fundador

Alexander es un emprendedor en serie que ha estado involucrado en la construcción de empresas "desde cero" en la venta mayorista y minorista desde el año 2000. Es responsable de marketing y comunicaciones en el proyecto.



**Mr. Prasan Sangsatjatham**

Ingeniero Agrónomo

se graduó de la Facultad Agroindustrial de la Universidad Kasetsart en Bangkok, Tailandia. Él ha estado cultivando bananas en Tailandia durante mucho tiempo. El negocio agrícola está en su sangre: su familia posee una extensa plantación en Tailandia.



**Alexander Magomedov**

ha estado viviendo en la República Democrática Popular Lao durante 17 años. Durante 12 años, estuvo involucrado en la exportación de variedades premium de madera a Rusia. Durante los últimos 3 años, ha estado involucrado en el negocio agroindustrial, a saber, el cultivo y la exportación de plátanos. Él habla fluidamente laosiano. Alexander tiene fuertes conexiones con el gobernador de la provincia de Vietnam, donde se encuentran nuestras plantaciones. El funcionamiento efectivo de las plantaciones es su responsabilidad.



**Dmitry Mazutov**

Es representante en China, provincia de Sichuan. Es especialista en actividad económica extranjera y un intérprete de inglés y chino. Él ha tenido una práctica educativa en la Universidad de Liaoning de la ciudad de Shenyang. Tiene una amplia experiencia en puestos de gestión. Durante 8 años, ha trabajado en China en diversas áreas: suministro, comercialización, logística, aduanas, control financiero, traducciones. Es responsable de la comercialización del producto.



**Peter Peng ( Asesor)**

CEO de *Oren Irrigation Equipment Ltd.* La compañía tiene 10,000 hectáreas de tierras irrigadas en su cartera. Se dedica al riego, automatización de procesos en el complejo agroindustrial, venta de equipos y capacitación de personal.

## “Lady Finger”, Nuestra Variedad de banana . Detalles del cultivo

Los especialistas del proyecto han identificado territorios en la provincia de Vientiane, en la República Democrática Popular de Lao, cerca de las llanuras de inundación, donde el suelo es más fértil y los costos de suministro de agua son los más bajos.

Las principales ventajas competitivas para la producción de banana conferidas por esta ubicación son:

- Temperaturas medias del aire elevadas;
- Suelo fértil (suelo rojo);
- Disponibilidad de una fuente de agua barata;
- Disponibilidad de electricidad relativamente barata para los productores agrícolas.

Un problema común para el cultivo efectivo de plantaciones es la disponibilidad de suficientes áreas concentradas en un solo lugar. A menudo es posible encontrar parcelas con un área de hasta 20 hectáreas, todas diseminadas en un área mayor. Para una producción efectiva, es necesario contar con áreas que cubran al menos 200 hectáreas.

En nuestro caso, teniendo en cuenta la ubicación actual del negocio, existe la oportunidad de adquirir territorios de hasta **8,000 hectáreas**, todas ubicadas en el mismo valle.

Especialistas chinos son empleados para el apoyo tecnológico de producción: 6 trabajadores por cada 100 hectáreas es una relación óptima.

Los plantones de banana «**Lady Finger**» (*Musa acuminata* cultivar) se compran a empresas especializadas en Tailandia. Estos son pequeños frutos de hasta 12.5 cm de largo, con coloración amarillo claro y pequeñas tiras marrones. Este tipo de plátanos tiene un precio más alto en el mercado final, en comparación con otras variedades de plátanos, y es el más popular en China.



Todos los fertilizantes requeridos se obtienen de proveedores en Tailandia. La frecuencia de riego durante la estación seca y la utilización de fertilizantes no tóxicos, se determinan de acuerdo con las mediciones tomadas del suelo y los parámetros de la planta. Después de la cosecha, los brotes más poderosos del tronco principal se seleccionan para formar la planta para el próximo cultivo, mientras que el tronco principal se corta. Todos los brotes débiles se eliminan.



*Pic. 2  
Banana flower*

## Estrategia de desarrollo de proyectos

---

Nuestra estrategia de desarrollo de proyectos se puede dividir en dos partes:

### ESTRATEGIA A CORTO PLAZO

Nuestro objetivo actual es la expansión de nuestras áreas de producción hasta un máximo de 360 hectáreas.

- 1 Creación del token **Bananacoin**, cuya compra da derecho al Participante a la recepción futura de bienes o compensación monetaria equivalente.
- 2 Venta de la ficha en los principales intercambios. El precio del token está vinculado al de 1 kg de plátanos.
- 3 Producción de plátano (hasta 18 meses)
- 4 Todos los tokens se podrán cambiar por bienes o compensación monetaria equivalente.

### ESTRATEGIA A LARGO PLAZO

involucrando la expansión de nuestras áreas de producción hasta un máximo de 1,000 hectáreas y estableciendo cooperación con las principales organizaciones y fondos internacionales y regionales a través de la disposición de los activos.

## Evaluación de riesgo del proyecto

### Riesgos de desarrollo Método para minimizar riesgos

Alto nivel de competencia

Actualmente, el uso de la tecnología TGE en la producción de bienes no está muy extendida. Se planea reducir este riesgo mediante la introducción de esta tecnología, así como la producción a través del sistema de "granja orgánica", que es una ventaja competitiva en comparación con las plantaciones de banano existentes en Laos. Los productos cultivados en Laos ingresan al mercado chino dentro de los tres días posteriores a la salida de la plantación. Las frutas cultivadas en Laos crecen a un tamaño igual en el pincel y carecen de áreas ennegrecidas (que aparecen debido a una caída de temperatura), razón por la cual tienen el precio de demanda más alto en comparación con los productos de otros países.

Riesgos ecológicos («enfermedad de Panamá» del suelo)

Estamos planeando crear una "granja orgánica", como lo recomienda el método de la FAO para prevenir la enfermedad de Panamá. Una «granja orgánica» es una plantación de banana aislada de otras granjas. Al elegir un sitio de producción, se realizarán pruebas para determinar si el patógeno fúngico que causa la enfermedad está ausente del suelo. Todos los territorios planificados para la puesta en servicio nunca se han utilizado para la agricultura (selva virgen). Según la FAO, la utilización de productos químicos y pesticidas reduce la resistencia del suelo a la enfermedad de Panamá, por lo que no la utilizamos en la producción.

Introducción de restricciones debido al uso de productos químicos y pesticidas

Se planea que el ciclo de producción cumpla en su totalidad con las Regulaciones de Laos para el Uso de Productos Químicos Agrícolas.

Riesgos políticos

Laos no tiene tensión en las relaciones con China, por ejemplo, como Vietnam. Esto tiene un efecto beneficioso sobre la posibilidad de aumentar las exportaciones desde Laos.

Limitaciones impuestas por la ubicación geográfica y de la oportunidad de aumentar las exportaciones de Laos.

El viento crea un gran peligro en los países limitados por los mares. Una distancia de menos de 150 km de la costa deja una plantación expuesta a los riesgos que representan los tifones. Un fuerte viento rompe las hojas de plátano, daña la planta y reduce el rendimiento. Al cultivar plátanos en la provincia de Laos en Vientiane, evitamos los riesgos que representan los tifones; incluso fuertes ráfagas de viento no pueden formarse ya que las plantaciones están ubicadas en las llanuras de inundación de los ríos entre las montañas.



## Ventajas tecnológicas y económicas

---

### VENTAJAS TECNOLÓGICAS



**CONVENIENCIA.** Los tokens son integrados en billeteras con fichas, se utilizarán en los mercados bursátiles y eventualmente se podrán integrar con las tiendas existentes.



**USO DE LA ARQUITECTURA BLOCKCHAIN.** La emisión de fichas de Bananacoin se realiza en la cadena de bloques Ethereum, que se encuentra entre las más estables del mercado en la actualidad.



**FACILIDAD DE USO.** Bananacoin se está desarrollando como un token fácil de usar con un equivalente fiat comprensible (en forma de 1 kg de plátanos). No requiere conocimiento especializado en criptografía o tecnología blockchain.

### VENTAJAS ECONÓMICAS

1

**INDEPENDENCIA.** Los tokens basados en el valor de los productos básicos no dependen de los bancos o las instituciones financieras, sino que están directamente relacionados con la productividad de la empresa y su actividad de exportación.

2

**PROTECCIÓN CONTRA LA INFLACIÓN.** Los tokens basados en el valor de los productos básicos están vinculados al valor de mercado de los plátanos. En los últimos 7 años, el precio de 1 kg de plátanos aumentó en un 4 a 10% anual (ver Diagrama). Por lo tanto, los tokens están bien protegidos contra la inflación en comparación con las monedas fiduciarias, y demuestran una volatilidad histórica extremadamente baja.

3

**TRANSPARENCIA.** El uso de la tecnología blockchain garantiza una mayor transparencia. Eventualmente, esto se traducirá en la documentación de las transferencias de dinero y el acceso de los participantes a la información sobre el crecimiento y la cosecha de los cultivos, el volumen de la cosecha y su posterior venta en el mercado. Cuando se implementa esta característica,

### GRÁFICA DE FLUCTUACIÓN DE PRECIOS DE LA BANANA Lady Finger

— Precio de 1 kg de banana Lady Finger durante varios períodos en USD



Las bananas **Lady Finger** tienen un gran potencial para el crecimiento comercial, gracias a las condiciones climáticas favorables en Laos, mientras que el creciente mercado chino se traduce en un mayor potencial de crecimiento comercial.

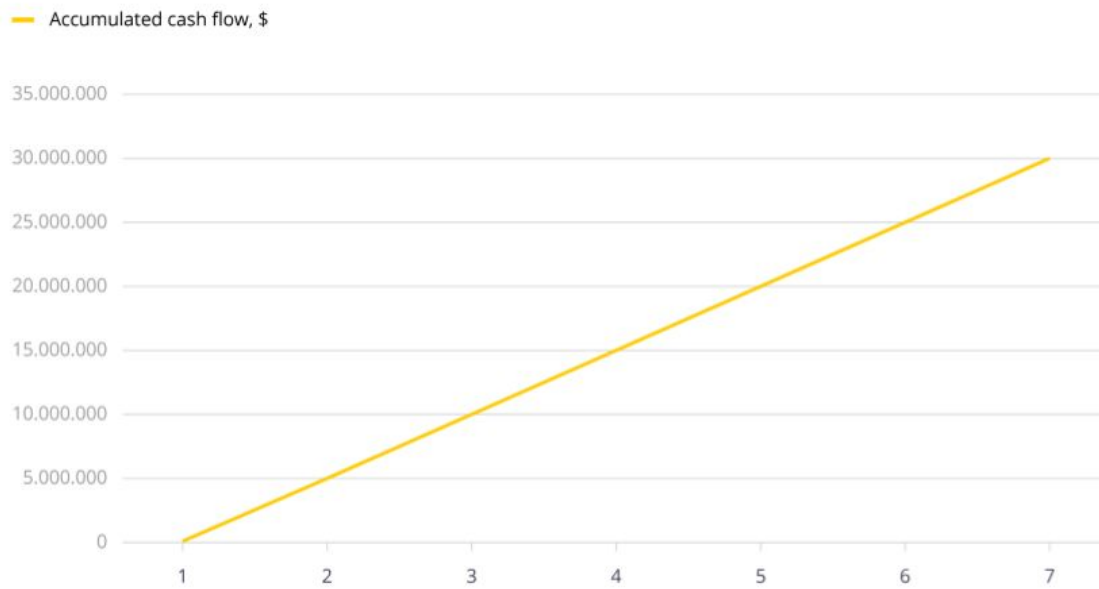
La actual escasez de bananas permite poner en circulación un área de plantación de **hasta 30,000 hectáreas con ventas garantizadas**. Al llegar a la fecha final para el cultivo continuo de plátanos en un área, es posible reemplazar temporalmente luego de la cosecha con otros cultivos con parámetros de recuperación similares, como **la papaya o el mango**. Es obvio que China, con un déficit de áreas aptas para cultivar fruta y un consumo en constante crecimiento, no tiene otras opciones para satisfacer la demanda que no sea importar productos.

## JUSTIFICACIÓN FINANCIERA

La siguiente tabla presenta un cálculo del atractivo financiero del proyecto (basado en una situación óptima con una recaudación de 7,326,000 dólares estadounidenses en una parcela de hasta 360 hectáreas).

Año	1	2	3	4	5	6	7
Inversión,USD	7324,0 millones	0	0	0	0	0	0
<b>Cálculo de costos</b>							
Arrendamiento de tierras, \$ (+ 3% anual)	0	189.8	195.5	21.3	207.4	213.6	220.0
Costos laborales, \$	0	1320.0	1320.0	1320.0	1320.0	1320.0	1320.0
Fertilizante, \$	370.6	370.6	370.6	370.6	370.6	370.6	370.6
Electricidad, \$	79.4	79.4	79.4	79.4	79.4	79.4	79.4
Embalaje, envío y manejo, \$	1323.5	1323.5	1323.5	1323.5	1323.5	1323.5	1323.5
<b>Total, \$</b>	<b>9097.6</b>	<b>3283.3</b>	<b>3289.0</b>	<b>3294.9</b>	<b>3300.9</b>	<b>3307.1</b>	<b>3313.5</b>
<b>Ingresos y Flujos de efectivo</b>							
Ingresos de venta de plátanos,	16272.0	16272.0	16272.0	16272.0	16272.0	16272.0	16272.0
Flujos de efectivo antes de impuestos, \$	7174.4	12988.7	12983.0	12977.2	12971.1	12964.9	12958.5
Flujo de efectivo acumulado, \$	7174.4	20163.1	33146.2	46123.3	59094.4	72059.3	85017.8

## Cash flow



Por lo tanto, con un financiamiento de \$ 7324 ( o sea 7,324,000 millones de dólares), el flujo de efectivo acumulado aumenta 2.3 veces en el segundo año del proyecto, otro 1.6 veces en el tercer año y 1.3 veces al año en el siguiente período del año 4 al año 7. Al mismo tiempo, el ingreso anual de la venta de plátanos es de \$ 16272, con los costos iniciales de \$ 9097.6 en el primer año del desarrollo del proyecto y alrededor de \$ 3298.22 durante el período comprendido entre el año 2 y el año 7 del desarrollo del proyecto.

## RECAUDACIÓN DE FONDOS

Las principales etapas de recaudación de fondos:

- 1 PRE-TGE**  
septiembre de 2017  
En el Pre-TGE vendemos 1,000,000 tokens Bananacoin con un descuento del 50%. Los fondos se utilizarán para la comercialización de la TGE principal. Recaudamos vía ETH, BTC y Visa / MasterCard.
- 2 TGE**  
Diciembre de 2017  
Recaudamos vía ETH, BTC y Visa / MasterCard. Los fondos se usarán para producir plátanos.
- 3 PREPARACIÓN DE LA TIERRA**  
de Noviembre del 2017 a Marzo del 2018  
Todos los documentos para la tierra están firmados, el área está despejada y lista para plantar plátanos.
- 4 PRODUCCIÓN DE BANANAS**  
Desde Abril a diciembre de 2018 Las plantas están creciendo. en el 2019 los plátanos están listos para ser vendidos
- 5 CIRCULACIÓN DE TOKEN**  
En Julio de 2019  
Los tokens se cambian por bienes o compensación monetaria equivalente 18 meses después del TGE

El objetivo principal de la financiación para los inversores es comprar una opción con un rendimiento del 5,5% por mes, así como recibir un instrumento financiero que tenga libre circulación en los intercambios.

La ficha de **Bananacoin** está respaldada por el valor del bien producido, que tiene una gran demanda: las bananas ocupan el quinto lugar en términos de consumo de productos básicos en el mercado mundial.

## ¿Por qué participar en el proyecto Bananacoin?

---

El consumo anual de plátanos en China es de aproximadamente 13 millones de toneladas. La ingesta de bananos en China ha aumentado en un factor de 12 en los últimos 8 años, y continúa aumentando constantemente debido al creciente bienestar de la población y el crecimiento asociado del consumo.

Al mismo tiempo, incluso en los países en desarrollo, el consumo de plátanos durante una crisis económica se reduce sólo ligeramente, ya que los plátanos son un producto relativamente barato. Esto vincula las fichas de **Bananacoin**, que están vinculadas al precio de los plátanos, con la dinámica positiva exhibida en el mercado. En el mediano plazo, nuestro equipo planea aumentar el área de producción a 1,000 hectáreas y enviar el proyecto a uno de los fondos agrícolas asiáticos.

## FONDOS

**Bananacoin** es un proyecto orientado a los participantes, con el objetivo de realizar una compra rentable de un futuro producto basado en la tecnología blockchain que revoluciona la producción de banano. Este proyecto se basa en el **crowdfunding** de **TGE** e involucra atraer fondos a través de la venta de fichas de **Bananacoin**, respaldadas por el valor de 1 kg de banano producido por la empresa.

Los iniciadores del proyecto y el equipo del proyecto creen que las realidades económicas actuales y las ventajas de la tecnología blockchain pueden crear nuevas monedas basadas en el valor de los productos básicos como base para el sector de la economía real.

### LAS PRINCIPALES CARACTERÍSTICAS DEL PROYECTO BANANACOIN SON:

1

La ficha de Bananacoin se emite para los participantes

2

Durante el crowdfunding, las áreas de producción se incrementarán a 360 hectáreas utilizando los fondos recibidos

3

En 18 meses, el valor del precio simbólico de Bananacoin aumentará debido al aumento en el volumen de ventas y la dinámica del costo de 1 kg de plátanos

4

Se inyectan tokens adicionales de Bananacoin en circulación y se ponen a disposición para las operaciones proporcionadas por los mercados bursátiles de criptomonedas bien conocidos.

## LISTADO DE FUENTES

- 1 <http://trade.nosis.com/ru/Comex/Import-Export/Laos/bananas--peel-of-citrus-fruit-or-melonsincluding-watermelons-fresh-frozen-dried-or-provisionally-pr/LA/0803>
- 2 The World Banana Forum (WBF) <http://www.fao.org/world-banana-forum/ru/>
- 3 Laos: Banana - Países Exportadores <https://ru.actualitix.com/country/lao/ ru-laos-banana-export.php>
- 4 Banana Traders <https://fruitnews.ru/analytics/37240-banana-traders.html>
- 5 <http://www.fxbananas.com>
- 6 La FAO insta a los países a intensificar la acción contra el banano destructivo enfermedad <http://www.fao.org/news/story/ru/item/224608/TGEde/>
- 7 <https://ru.actualitix.com/country>
- 8 Las bananas se convierten en las principales fuentes de ingresos de Laos <http://mefite.ice.it/CENWeb/ICE/News/ICENews.aspx?cod=76545&Paese=680&idPae%20se=680>
- 9 Plátanos en China <http://www.bananalink.org.uk/sites/default/files/Bananas%20in%20China% 202012.pdf>
- 10 Trato justo u ordalía? Indagación sobre la sostenibilidad de la producción comercial de banano en la PDR de Laos <https://acs2016.cirad.fr/content/download/4367/33056/version/1/file/09h10-%20Fair+deal+or+ordeal+MANIVONG.pdf>
- 11 ¿Qué tan sostenible es la producción comercial de banano en Laos? [http://rightslinklao.org/wp-content/uploads/downloads/2016/05/Banana\\_research\\_findings\\_PTT310316\\_E\\_Final.pdf](http://rightslinklao.org/wp-content/uploads/downloads/2016/05/Banana_research_findings_PTT310316_E_Final.pdf)
- 12 Adquisiciones de tierras a pequeña escala, implicaciones a gran escala: el caso de las inversiones chinas en banano en el norte de Laos [https://www.iss.nl/fileadmin/ASSETS/iss/Research\\_and\\_projects/Research\\_networks/MOSAIC/ CMCP\\_36- Friis.pdf](https://www.iss.nl/fileadmin/ASSETS/iss/Research_and_projects/Research_networks/MOSAIC/ CMCP_36- Friis.pdf)
- 13 Grupo de trabajo sobre la marchitez por Fusarium Tropical Race 4 (TR4) <http://www.fao.org/economic/worldbananaforum/fusarium-tr4/en/>
- 14 ¿Qué hay detrás de la prohibición de Banano de China de Laos? <https://thediomat.com/2017/04/whats-behind-the-china-banana-ban-in-laos/>

